

BUD Token White Paper

Versão Light 1.2

Data de Publicação: 02 de fevereiro de 2026

Índice

- 1 [Resumo Executivo](#)
 - 2 [Visão, Missão e Valores](#)
 - 3 [Contexto de Mercado e Oportunidade](#)
 - 4 [Plataforma BudMed](#)
 - 5 [Especificações do Token BUD](#)
 - 6 [Utilidades e Casos de Uso](#)
 - 7 [Distribuição de Tokens](#)
 - 8 [Cronograma de Lock-up e Vesting](#)
 - 9 [Modelo Econômico e Value Capture](#)
 - 10 [Governança e Estrutura DAO](#)
 - 11 [Roadmap de Desenvolvimento](#)
 - 12 [Equipe e Conselheiros](#)
 - 13 [Análise de Riscos e Mitigações](#)
 - 14 [Conformidade Legal e Regulatória](#)
 - 15 [Métricas de Sucesso e KPIs](#)
 - 16 [Conclusão](#)
-

1. Resumo Executivo

O BUD Token (\$BUDM) é um token de utilidade e comunidade nativo da plataforma BudMed, um ecossistema inovador que conecta pacientes, profissionais de saúde, produtores e distribuidores de produtos à base de cannabis medicinal. A ser lançado na blockchain Polygon ou Binance Smart Chain (BSC), o BUD Token foi projetado para alinhar incentivos, promover acesso equitativo à saúde, recompensar participantes ativos da comunidade e sustentar a governança descentralizada através de uma Organização Autônoma Descentralizada (DAO).

Destaques Principais

- Suprimento Total: 1.000.000.000 tokens (fixo, sem inflação)
- Blockchain: Binance Smart Chain (BSC) (baixas taxas, alta velocidade)
- Tipo: Utility + Community Token
- Modelo Econômico: Buyback + Burn + Recompensas
- Governança: Progressiva (centralizada → comunitária → DAO)
- Tokens para Comunidade: 60% do supply total (600 milhões de tokens)

Propósito Central

O BUD Token serve como mecanismo de incentivo multifacetado que:

1. Facilita transações na plataforma BudMed (consultas, prescrições, produtos)
2. Recompensa participação ativa de médicos, growers, pacientes e distribuidores
3. Alinha incentivos entre todos os stakeholders do ecossistema
4. Poderá sustentar governança descentralizada através de votação e participação comunitária
5. Poderá criar valor através de mecanismos de deflação (buyback & burn) e utilidade contínua

Data de Lançamento: 02 de fevereiro de 2026

2. Visão, Missão e Valores

Visão

"Transformar o acesso à cannabis medicinal em todo o mundo através de tecnologia descentralizada, tornando tratamentos de qualidade acessíveis, transparentes e seguros para pacientes em qualquer lugar."

Missão

"Conectar pacientes, profissionais de saúde, produtores e distribuidores através de uma plataforma blockchain segura, transparente e incentivada, democratizando o acesso a produtos de cannabis medicinal de qualidade e promovendo pesquisa científica contínua."

Valores Fundamentais

Valores centrais da organização:

- Transparência e Descentralização
- Acesso Equitativo à Saúde

- Inovação Responsável
 - Segurança e Conformidade
 - Empoderamento Comunitário
 - Sustentabilidade Econômica
-

3. Contexto de Mercado e Oportunidade

3.1 Tamanho e Crescimento do Mercado

O mercado brasileiro de cannabis medicinal, embora em franca expansão, é caracterizado por uma notável fragmentação. Pacientes e consumidores navegam por um ecossistema composto por três canais principais: farmácias, importação direta e associações de pacientes. Cada canal apresenta um balanço distinto entre custo, conveniência e diversidade de produtos. As farmácias oferecem produtos com qualidade regulada e acesso rápido, porém com um portfólio limitado e custos mais elevados. A importação, por sua vez, supre a demanda por uma maior diversidade de produtos, mas enfrenta desafios regulatórios e de logística. As associações representam um modelo de acesso comunitário, desafiando o paradigma puramente comercial. O futuro do setor no Brasil será moldado pela interação e evolução desses três canais. [1]

3.2 Problemas Atuais no Setor

O mercado de cannabis medicinal no Brasil, apesar de seu potencial, enfrenta desafios significativos que a BudMed se propõe a solucionar. A fragmentação dos canais de acesso, a falta de padronização dos produtos e a dificuldade de acesso à informação por parte de pacientes e profissionais de saúde são barreiras que limitam o crescimento do setor. Adicionalmente, a baixa adesão de profissionais de saúde, como dentistas, à prescrição de cannabis, evidencia a necessidade de plataformas que ofereçam educação, segurança e uma comunidade de suporte. [1]

3.3 Oportunidade de Mercado (TAM/SAM/SOM)

O mercado brasileiro de cannabis medicinal demonstrou um crescimento exponencial, multiplicando seu tamanho por 260 vezes desde 2018. Segundo o Anuário da Cannabis Medicinal 2025, o mercado encerrou 2025 com um volume de negócios estimado em R\$ 970,9 milhões, um aumento de 14% em relação a 2024. As projeções indicam a manutenção de um crescimento robusto, com estimativas de R\$ 1,12 bilhão para 2026 e R\$ 1,27 bilhão para 2027.

Ano	Tamanho do Mercado (em milhões de R\$)
2018	3,7
2019	6,3

Ano	Tamanho do Mercado (em milhões de R\$)
2020	62,2
2021	144,3
2022	364,0
2023	699,4
2024	852,6
2025	970,9
2026 (P)	1.123,4
2027 (P)	1.275,8

Fonte: Anuário da Cannabis Medicinal 2025 [1]

Considerando este cenário, a análise de mercado para a BudMed é a seguinte:

- TAM (Total Addressable Market): O mercado total endereçável é o mercado brasileiro de cannabis medicinal, projetado para ultrapassar R\$ 1,27 bilhão em 2027.

- SAM (Serviceable Available Market): O SAM da BudMed é definido como a fatia do mercado que a plataforma pode realisticamente servir, focando em pacientes que buscam maior diversidade de produtos e profissionais de saúde, e que valorizam a transparência e os incentivos de um ecossistema tokenizado. Estimamos que o SAM da BudMed seja de 20% do TAM, o que representa aproximadamente R\$ 254 milhões em 2027. Esta estimativa é baseada na premissa de que a plataforma atrairá:

- 40% dos pacientes que atualmente dependem da importação (devido à maior diversidade de produtos e rastreabilidade).

- 10% dos pacientes que utilizam associações (devido à escalabilidade e aos incentivos do token).

- 5% dos pacientes que utilizam farmácias (devido à conveniência e aos descontos oferecidos pelo \$BUDM).

- SOM (Serviceable Obtainable Market): O SOM da BudMed representa a meta de market share que a plataforma pretende capturar nos primeiros anos de operação. Adotamos uma abordagem conservadora e progressiva, alinhada com o crescimento de plataformas digitais em mercados regulamentados:

Período	Market Share do SAM	Market Share do TAM	Valor (em milhões de R\$)
Ano 1 (2026)	1,5%	0,3%	R\$ 3,81
Ano 2 (2027)	5,0%	1,0%	R\$ 12,70
Ano 3 (2028)	10,0%	2,0%	R\$ 25,40

As projeções apresentadas têm caráter meramente informativo e não constituem promessa, garantia ou expectativa de retorno financeiro, não devendo ser interpretadas como incentivo ao investimento.

Esta projeção reflete o impacto esperado do lançamento do token, do programa de incentivos e da expansão do marketplace, com a meta de alcançar R\$ 25,4 milhões em volume de transações anuais até o terceiro ano de operação.

3.4 Análise Competitiva

A análise do mercado revela um ecossistema de concorrentes em diversas categorias, desde marketplaces e farmácias até empresas de educação e biotecnologia. A BudMed se posiciona de forma única ao integrar esses diferentes aspectos em uma única plataforma descentralizada.

Concorrentes Diretos e Indiretos

Categoria	Concorrente	Foco Principal	Diferencial da BudMed
Marketplaces e Farmácias	MedKaya	Manipulação e venda de produtos	Plataforma descentralizada com foco na comunidade e governança (DAO)
Educação	Thronus Expedition	Capacitação de médicos	Integração da educação com a prática clínica e o acesso a produtos
Biotecnologia	Thronus Medical	Desenvolvimento de tecnologias (PowerNano™)	Foco na conexão do ecossistema e não no desenvolvimento de tecnologia proprietária
Associações de Pacientes	Cannapis (SP), Casa da Mata (SP), Casa Verde Amazônia (PA), etc.	Suporte e acesso a produtos para membros	Modelo de negócio escalável e aberto, com incentivos para todos os participantes

Análise dos Concorrentes

Marketplaces e Farmácias (Ex: MedKaya): Empresas como a MedKaya focam na manipulação e venda de produtos, aplicando rigor farmacêutico. A BudMed se diferencia por ser uma plataforma aberta e descentralizada, que não apenas vende produtos, mas conecta todo o ecossistema, desde o produtor até o paciente, com um sistema de governança comunitária.

Educação (Ex: Thronus Expedition): A Thronus Expedition tem como missão capacitar médicos para a prescrição de cannabis. A BudMed, além de oferecer conteúdo educacional, integra a jornada de aprendizado com a prática, permitindo que os médicos apliquem seus conhecimentos diretamente na plataforma, prescrevendo para pacientes e acompanhando seus tratamentos.

Biotecnologia (Ex: Thronus Medical): A Thronus Medical é uma biofarmacêutica focada no desenvolvimento de tecnologias para potencializar os efeitos da cannabis. O foco da BudMed não é a pesquisa e desenvolvimento de novos produtos, mas sim a criação de uma infraestrutura tecnológica (blockchain) que garanta a transparência, segurança e eficiência na conexão dos players já existentes no mercado.

Associações de Pacientes: As associações de pacientes, como a Cannapis e a Casa da Mata, desempenham um papel crucial no ecossistema brasileiro, focando na democratização do acesso e no suporte direto aos pacientes, muitas vezes fornecendo produtos a custos mais baixos através de cultivo próprio ou parcerias. Elas constroem comunidades fortes e oferecem um acolhimento que o mercado puramente comercial nem sempre proporciona. A BudMed pode colaborar com essas associações, oferecendo sua plataforma tecnológica para ampliar o alcance delas, otimizar sua gestão e garantir a rastreabilidade e a qualidade dos seus produtos. Ao mesmo tempo, compete ao oferecer um modelo mais aberto e escalável, com uma gama potencialmente maior de produtos e profissionais de saúde, e com incentivos econômicos claros para todos os participantes da rede.

3.5 Perfil do Paciente no Brasil

O perfil demográfico dos pacientes de cannabis medicinal no Brasil é diversificado, com uma concentração notável em faixas etárias mais jovens, provavelmente devido a tratamentos pediátricos para condições como epilepsia. De acordo com o Anuário da Cannabis Medicinal 2025, a distribuição etária dos pacientes é a seguinte:

Faixa Etária	Percentual
Até 14 anos	31%
15 a 28 anos	11%
29 a 40 anos	18%

Faixa Etária	Percentual
40 a 59 anos	24%
60 a 75 anos	10%
Acima de 76 anos	6%

Fonte: Anuário da Cannabis Medicinal 2025 [1]

Essa distribuição destaca a relevância do tratamento para uma ampla gama de idades e condições, reforçando a necessidade de uma plataforma como a BudMed, que pode atender a diferentes perfis de pacientes com necessidades específicas.

4. Plataforma BudMed

4.1 Descrição Geral

A BudMed é uma plataforma descentralizada que conecta quatro atores principais no ecossistema de cannabis medicinal:

- Pacientes: Buscam acesso seguro, transparente e incentivado a produtos de cannabis medicinal
- Profissionais de saúde (Médicos): Profissionais de saúde que recomendam e monitoram tratamentos
- Produtores (Growers): Cultivadores de cannabis medicinal que garantem qualidade e conformidade
- Distribuidores: Intermediários que garantem entrega segura e conformidade regulatória

A Bud Med atua exclusivamente como plataforma tecnológica de conexão entre os atores mencionados no item 4.1 e que não realiza prescrições médicas, diagnósticos, comercialização direta de produtos ou interferência em decisões clínicas.

4.2 Funcionalidades Principais

- Marketplace de produtos
- Sistema de consultas e prescrições digitais
- Rastreabilidade e QR codes
- Perfis verificados de profissionais de saúde e produtores
- Sistema de reputação (badges/NFTs)
- Painel de análise e dados

- Integração com sistemas de saúde
- Suporte ao cliente e compliance
- Exemplos de fluxos de usuário

4.3 Arquitetura Técnica

- Integração com Binance Smart Chain (BSC)
- Segurança de dados e privacidade
- Escalabilidade e performance

4.4 Conformidade e Segurança

Serão utilizadas como medidas de conformidade:

- Conformidade com regulamentações de cannabis por país
- Medidas de KYC/AML
- Proteção de dados pessoais, dados sensíveis como os dados de saúde, que são tratados mediante consentimento informado. (LGPD, GDPR)
- Auditoria de segurança
- Certificações de segurança
- Plano de resposta a incidentes

5. Especificações do Token BUD

5.1 Informações Técnicas Básicas

Parâmetro	Valor
Nome do Token	BudMed Token
Símbolo	\$BUDM
Padrão	ERC-20 (BEP20 Binance Smart Chain (BSC))
Suprimento Total	1.000.000.000 tokens
Suprimento Inicial	5% (a liberação de novos lotes depende de milestones estruturados por governança e saudabilidade do ecossistema)
Decimais	18

Parâmetro	Valor
Blockchain	Binance Smart Chain (BSC) (MATIC)
Tipo (classificação)	Utility + Community Token (token utilitário, sem promessa de retorno, com utilidade imediata dentro do ecossistema)
Inflação	Nenhuma (suprimento fixo)
Deflação	Sim (possibilidade de mecanismo de burn via buyback)

6. Utilidades e Casos de Uso

O BUD Token foi projetado com múltiplas utilidades para criar um ecossistema robusto e autossustentável:

6.1 Pagamentos na Plataforma

Descrição: O \$BUDM é aceito como meio de pagamento para todas as transações na plataforma BudMed.

Aplicação	Descrição	Benefício
Consultas	Pacientes pagam profissionais de saúde em \$BUDM	Reduz uso de fiat, estimula circulação
Prescrições	Taxas de processamento de prescrições	Receita para a plataforma
Produtos	Compra de produtos no marketplace	Transações diretas entre usuários
Serviços Premium	Acesso a funcionalidades avançadas	Monetização de serviços

Valor Gerado: Reduz dependência de fiat, estimula circulação contínua de \$BUDM, cria demanda orgânica.

6.2 Cashback e Descontos Progressivos

Descrição: Usuários recebem descontos progressivos ao pagar com \$BUDM, além de cashback em recompensas.

Nível	Requisito	Desconto	Cashback
[Em estruturação]			

Valor Gerado: Fidelização de usuários, aumento de volume de transações, maior retenção.

6.3 Recompensas de Ecosistema

[Em desenvolvimento junto à plataforma BudMed] Incentivos para participantes ativos (médicos, growers, pacientes) que contribuem para o crescimento da plataforma.

Participante	Incentivo	Condição
Profissionais de saúde	Recompensas por prescrições ativas	Número mínimo de pacientes ativos
Growers/Produtores	Recompensas por produtos listados e vendidos	Conformidade com padrões de qualidade
Pacientes	Recompensas por atividade e fidelidade	Compras recorrentes, referências
Distribuidores	Recompensas por volume de distribuição	Conformidade com SLAs

Valor Gerado: Adoção acelerada, engajamento comunitário, crescimento orgânico.

6.4 NFTs Soulbound (Badges)

Descrição: Tokens não-fungíveis vinculados à identidade (soulbound) que representam reputação e reconhecimento.

Tipo de Badge	Critério	Benefício
Prescritor Verificado	Credenciais validadas	Maior visibilidade, confiança
Grower Certificado	Padrões de qualidade atendidos	Acesso a premium, destaque
Paciente Ativo	Engajamento contínuo	Descontos especiais, acesso exclusivo
Contribuidor Comunitário	Participação em DAO	Direitos de voto aumentados

Valor Gerado: Gamificação, reputação verificável, incentivo para conformidade.

6.5 Governança e Votação (DAO Futura)

Descrição: Holders de \$BUDM poderão ter direitos de votação sobre decisões importantes da plataforma, caso desejem.

Tipo de Decisão	Exemplo	Poder de Voto
Produtos	Aprovação de novos produtos no marketplace	Proporcional ao Hold
Listagens	Aprovação de novos profissionais de saúde/produtores	Proporcional ao Hold
Decisões Sociais	Alocação de fundos para pesquisa/social	Proporcional ao Hold
Parâmetros de Protocolo	Mudanças em taxas, recompensas, etc.	Proporcional ao Hold

Valor Gerado: Descentralização, transparência, alinhamento de incentivos, empoderamento comunitário.

7. Distribuição de Tokens

7.1 Alocação Total

O suprimento total de 1.000.000.000 \$BUDM é distribuído da seguinte forma:

Categoria	%	Tokens	Finalidade
Venda Pública Fase 1 (IDO/IEO)	5%	50.000.000	Lançamento inicial e engagement da comunidade
Venda Pública Fase 2	10%	100.000.000	Expansão após prova de tração
Venda Pública Fase 3	15%	150.000.000	Escala global e listagens CEX/DEX
Ecosistema & Recompensas	20%	200.000.000	Cashback, incentivos
Liquidez de Mercado	10%	100.000.000	Fornecimento de liquidez inicial e market-making
Venda Privada (Institucional)	10%	100.000.000	Fundos VC e investidores estratégicos
Venda Semente (Seed)	5%	50.000.000	Parceiros e investidores-âncora

Categoria	%	Tokens	Finalidade
Equipe & Conselheiros	10%	100.000.000	Fundadores, equipe técnica e consultores
Fundação BudMed (Social)	5%	50.000.000	Projetos sociais, pesquisa científica, medicamentos acessíveis
Tesouro Operacional / DAO Treasury	10%	100.000.000	Marketing, parcerias, desenvolvimento e operações
TOTAL	100%	1.000.000.000	—

7.2 Tokens Destinados à Comunidade

Total mínimo de tokens para comunidade: 600.000.000 (60% do supply)

Composição:

- Venda Pública Fase 1: 50.000.000
- Venda Pública Fase 2: 100.000.000
- Venda Pública Fase 3: 150.000.000
- Ecossistema & Recompensas: 200.000.000
- Liquidez de Mercado: 100.000.000

Significado: no mínimo 60% de todos os tokens são destinados diretamente à comunidade, refletindo o compromisso com descentralização e participação comunitária.

7.3 Detalhes de Cada Categoria

7.3.1 Vendas Públicas (30% total)

Importante: A participação nas vendas públicas poderá ser restrita ou vedada em determinadas jurisdições, conforme avaliação regulatória aplicável.

Fase 1 - IDO/IEO (5% | 50M tokens)

- Objetivo: Lançamento inicial e engajamento da comunidade
- Tipo: IDO (Initial DEX Offering) ou IEO (Initial Exchange Offering)
- Preço: a ser definido próximo ao lançamento, após análise do período de pré-vendas
- Limite por Participante: a ser definido próximo ao lançamento, após análise do período de pré-vendas
- Duração: a ser definido próximo ao lançamento, após análise do período de pré-vendas
- Vesting: de acordo com cada categoria

Fase 2 - Expansão (10% | 100M tokens)

- Objetivo: Expansão após prova de tração
- Timing: a ser definido próximo ao lançamento, após análise do período anterior
- Preço: a ser definido próximo ao lançamento, após análise do período anterior
- Vesting: de acordo com cada categoria

Fase 3 - Escala Global (15% | 150M tokens)

- Objetivo: Escala global e listagens em CEX/DEX
- Timing: a ser definido próximo ao lançamento, após análise do período anterior
- Preço: a ser definido próximo ao lançamento, após análise do período anterior
- Exchanges: a definir | em negociação
- Vesting: de acordo com cada categoria

7.3.2 Ecossistema & Recompensas (20% | 200M tokens)

- Objetivo: Staking, cashback, incentivos, airdrops e programas de fidelidade
- Distribuição: Contínua ao longo de 5 anos, a cada epoch trimestral
- Gestão: Centralizada com transparência nos primeiros 12-24 meses; após, poderá ser controlada por governança DAO
- Alocação Sugerida:
 - Staking rewards: em desenvolvimento
 - Cashback & descontos: em desenvolvimento
 - Referências & airdrops: em desenvolvimento
 - Programas de fidelidade: em desenvolvimento

7.3.3 Liquidez de Mercado (10% | 100M tokens)

- Objetivo: Fornecimento de liquidez inicial e market-making
- Uso: Pools de liquidez em DEX (Uniswap, SushiSwap, etc.)
- Parceiros: a definir | em negociação
- Duração: a definir
- Vesting: de acordo com cada categoria

7.3.4 Venda Privada - Institucional (10% | 100M tokens)

- Objetivo: Fundos VC e investidores estratégicos
- Preço: a definir | em negociação
- Investidores: a definir | em negociação
- Lock-up: 12 meses
- Vesting: 24 meses linear (após cliff de 12 meses)
- Termos: [em desenvolvimento: Direitos especiais, board seats, etc.]

7.3.5 Venda Semente - Seed (5% | 50M tokens)

- Objetivo: Parceiros e investidores-âncora (early believers)

- Preço: fase 1 US\$ 4,20 | fase 2 US\$ 5,04 | fase 3 US\$ 7,06
- Investidores: a definir | em negociação
- Lock-up: 6 meses (anteriormente 12 meses, reestruturado para liquidez)
- Vesting: 18 meses linear (após cliff de 6 meses)
- Estrutura: 3 fases de 30 dias cada
- Objetivo: Reduzir risco de venda concentrada

7.3.6 Equipe & Conselheiros (10% | 100M tokens)

- Objetivo: Fundadores, equipe técnica e consultores
- Lock-up: 12 meses (fundadores) / 6 meses (conselheiros)
- Vesting: 36 meses linear (fundadores) / 24 meses linear (conselheiros)
- Observação: Liberação gradual pós-cliff para alinhamento de longo prazo

7.3.7 Fundação BudMed - Social (5% | 50M tokens)

- Objetivo: Projetos sociais, pesquisa científica e medicamentos acessíveis
- Gestão: Estrutura de governança da fundação
- Vesting: Conforme roadmap social (supervisionada)
- Alocação Sugerida:
 - Pesquisa científica: [35%]
 - Medicamentos acessíveis: [25%]
 - Programas sociais: [25%]
 - Educação e capacitação: [15%]

7.3.8 Tesouro Operacional / futura DAO Treasury (10% | 100M tokens)

- Objetivo: Marketing, parcerias, desenvolvimento e operações
 - Gestão: Governança controlada (DAO)
 - Vesting: Governança controlada (DAO)
 - Alocação Sugerida:
 - Marketing & aquisição: [15%]
 - Desenvolvimento & P&D: [35%]
 - Parcerias estratégicas: [15%]
 - Operações & overhead: [35%]
-

8. Cronograma de Lock-up e Vesting

8.1 Tabela Consolidada

Categoria	Lock-up	Vesting Linear	Observações
Equipe & Fundadores	12 meses	36 meses	Liberação gradual pós-cliff
Conselheiros	6 meses	24 meses	—
Seed (pré-venda)	6 meses (originalmente 12 meses)	18 meses	Reduz risco de dump inicial
Privados (VCs)	12 meses	24 meses	—
Fundação Social	—	Conforme roadmap social	Governança supervisionada
Tesouro Operacional	—	Governança controlada (futura DAO)	—
Vendas Públicas Fase 1	30 dias	Liberação total após 30 dias	Cliff leve para estabilizar preço
Vendas Públicas Fase 2 e 3	—	Desbloqueio imediato	Foco em liquidez
Ecossistema & Recompensas	—	Distribuição contínua (5 anos)	A cada epoch trimestral

8.2 Justificativa de Vesting

Por que vesting é importante:

1. Alinhamento de Incentivos: Garante que fundadores e investidores estejam comprometidos com sucesso de longo prazo
2. Redução de Dump: Evita venda massiva imediata que poderia derrubar o preço
3. Confiança da Comunidade: Demonstra que insiders não podem sair rapidamente
4. Sustentabilidade: Permite que a plataforma se desenvolva antes de grande liberação de tokens

Estratégia específica:

- Fundadores (36 meses): Máximo comprometimento com visão de longo prazo
 - Investidores Privados (24 meses): Alinhamento com crescimento da plataforma
 - Seed (18 meses): Proteção contra dump de early believers
 - Público (30 dias): Confiança rápida, mas com cliff para estabilização
-

9. Modelo Econômico e Value Capture

9.1 Fontes de Receita da Plataforma

A BudMed gera receita através de múltiplos canais:

Fonte	Descrição	Impacto no Token
Taxas de Marketplace	Comissão sobre vendas de produtos	Possibilidade de Buyback & Burn, distribuição em pools, alocação em Tesouro e Fundação
Taxas de Consultas	Taxas de processamento de consultas médicas	Possibilidade de Buyback & Burn, distribuição em pools, alocação em Tesouro e Fundação
Taxas de Prescrições	Taxas de processamento de prescrições	Possibilidade de Buyback & Burn, distribuição em pools, alocação em Tesouro e Fundação
Assinaturas & Listagens	Prescritors/produtores pagam para listar	Possibilidade de Buyback & Burn, distribuição em pools, alocação em Tesouro e Fundação
Serviços Premium	Funcionalidades avançadas para usuários	Possibilidade de Buyback & Burn, distribuição em pools, alocação em Tesouro e Fundação
NFTs & Badges	Venda de NFTs soulbound premium	Possibilidade de Buyback & Burn, distribuição em pools, alocação em Tesouro e Fundação

9.2 Distribuição de Receitas (Value Capture)

As receitas da plataforma poderão ser distribuídas conforme segue abaixo, observando que a finalidade dessa distribuição é exclusivamente de manutenção do equilíbrio do ecossistema e gestão do suprimento do token.

Destino	%	Função	Impacto
Tesouro	25%	Sustentação, operações e desenvolvimento	Financiamento de operações
Fundação	25%	Apoio a desenvolvimento e pesquisa, campanhas educacionais, ações sociais	ESG
Buyback & Burn (possibilidade)	25%	Recompra e queima de \$BUDM	Deflação, pressão de preço positiva
Pool de Recompensas	25%	Incentivos de staking, cashback e fidelidade	Retenção, engajamento

10. Governança e Estrutura DAO

10.1 Modelo de Governança Progressiva

A BudMed poderá adotar um modelo de governança progressiva, evoluindo em três fases:

Fase 1: Governança Centralizada Transparente (Lançamento - até 12 meses)

- Controle: Fundadores e equipe principal
- Decisões: Parâmetros críticos de protocolo, mudanças de segurança
- Objetivo: Estabilizar plataforma, corrigir bugs, otimizar performance
- Transição: Quando métricas de adoção forem atingidas

Fase 2: Governança Comunitária (Transição - 12 a 24 meses)

- Controle: Fundadores, equipe principal, Holders de \$BUDM com alocação mínima definida
- Decisões: Produtos, listagens, programas de incentivo
- Objetivo: Aumentar descentralização, incorporar feedback comunitário
- Transição: Quando DAO estiver pronta

Fase 3: Governança DAO Completa (implementação a partir de 02 de fevereiro de 2028)

- Controle: + 50% do controle descentralizado via DAO
- Decisões: Podendo atingir todas as decisões importantes
- Objetivo: Autonomia semi-completa a completa, chegando a sustentabilidade sem equipe central
- Estrutura: Multisig + votação comunitária

10.2 Direitos de Voto

[Desenvolvido após análise do período de lançamento 12 meses] Holders de \$BUDM terão direitos de votação proporcionais ao seu stake:

Tipo de Decisão	Poder de Voto	Quórum	Aprovação
Produtos	Proporcional	[a ser analisado]	[a ser analisado]
Listagens	Proporcional	[a ser analisado]	[a ser analisado]
Parâmetros	Proporcional	[a ser analisado]	[a ser analisado]
Mudanças Críticas	Proporcional	[a ser analisado]	[a ser analisado]

10.3 Estrutura de Votação [a ser analisado]

- Tipo de votação (simples maioria, supermaioria, etc.)
- Período de discussão
- Período de votação
- Período de execução
- Mecanismo de veto de emergência

10.4 Tesouro DAO [a ser analisado]

Gestão de Fundos:

- 10% do suprimento total (100M tokens) alocado ao tesouro
- Receitas da plataforma (25%) também vão para tesouro
- Multisig governance para saques significativos
- Votação comunitária para alocação de grandes quantidades

Usos Esperados:

- Desenvolvimento e pesquisa
 - Marketing e partnerships
 - Programas de incentivo
 - Contingência e operações
-

11. Roadmap de Desenvolvimento

11.1 Timeline de Lançamento

[Em desenvolvimento: Fornecer roadmap detalhado com datas:

Q4 2025 (Pré-lançamento)

- ☐ Preparação de mercado
- ☐ Datas específicas para cada milestone

Q1 2026 (Lançamento)

- ☐ 02/02/2026: Lançamento do token e IDO Fase 1
- ☐ Primeiras integrações de parceiros

Q3 2026

- ☐ IDO Fase 2 (potencial)

- ☐ Expansão de funcionalidades
- ☐ Primeiras listagens em CEX/DEX (potencial)
- ☐ Lançamento de programa de referência (potencial)

Q1 2027

- ☐ IDO Fase 3 (potencial)
- ☐ Escala global (potencial)
- ☐ Listagens em múltiplas exchanges (potencial)
- ☐ Ativação de governança comunitária (potencial)

Q1 2028 e além

- ☐ Transição para DAO (potencial)
- ☐ Novos mercados geográficos (potencial)
- ☐ Integração com sistemas de saúde (potencial)
- ☐ Expansão de produtos (potencial)

12. Equipe e Conselheiros

[Em estruturação jurídica]

13. Análise de Riscos e Mitigações

13.1 Riscos Regulatórios

Risco 1: Mudanças na Regulamentação de Cannabis

- Descrição: Regulamentações sobre cannabis medicinal podem mudar em jurisdições-chave, afetando operações
- Probabilidade: Alta
- Impacto: Alto
- Mitigação:
 - Engajamento proativo com reguladores e stakeholders (governo, associações de pacientes, ANVISA)
 - Estrutura de negócios flexível para adaptação rápida a novas regras (ex: alteração de canais de distribuição)

- Manutenção de um fundo de reserva para cobrir custos de conformidade e possíveis multas
- Diversificação geográfica
- Monitoramento contínuo de regulamentações
- Relacionamento com órgãos reguladores

Risco 2: Classificação como Valor Mobiliário

- Descrição: Reguladores podem classificar \$BUDM como valor mobiliário, exigindo conformidade adicional
- Probabilidade: Alta
- Impacto: Médio
- Mitigação:
 - Realização de um Teste Howey detalhado e contínuo para garantir que o token se qualifique como Utility Token
 - Implementação de restrições geográficas e de investidores (acreditados) em fases iniciais, se necessário
 - Garantir que a utilidade do token seja primária e funcional no ecossistema antes de qualquer valorização secundária
 - Estrutura de token como utility
 - Conformidade com regulamentações locais
 - Consulta com especialistas legais

Risco 3: Conformidade com KYC/AML

- Descrição: Exigências de KYC/AML podem criar barreiras de entrada
- Probabilidade: Média
- Impacto: Alto
- Mitigação:
 - Implementação de processos rigorosos de Know-Your-Customer (KYC) e Know-Your-Business (KYB) para todos os participantes do ecossistema (pacientes, profissionais de saúde, produtores)
 - Monitoramento contínuo de transações (AML) com ferramentas de análise on-chain
 - Parceria com provedores de compliance de nível global
 - Educação de usuários
 - Transparência com reguladores

13.2 Riscos Técnicos [em desenvolvimento]

Risco 1: Vulnerabilidades de Smart Contract

- Descrição: Bugs ou vulnerabilidades em smart contracts podem levar a perda de fundos
- Probabilidade: Média
- Impacto: Crítico

- Mitigação:
 - Auditoria profissional de smart contracts
 - Testes automatizados abrangentes
 - Bug bounty program
 - Seguro de protocolo
 - Mecanismos de pausa de emergência

Risco 2: Escalabilidade e Performance

- Descrição: Plataforma pode não escalar com crescimento de usuários
- Probabilidade: Média
- Impacto: Crítico
- Mitigação:
 - Uso de Polygon ou Binance Smart Chain (BSC) (escalabilidade comprovada)
 - Testes de carga regulares
 - Plano de migração para Layer 2 adicional se necessário
 - Otimização contínua de código

Risco 3: Segurança de Dados e Privacidade

- Descrição: Dados sensíveis de pacientes podem ser comprometidos
- Probabilidade: Média
- Impacto: Crítico
- Mitigação:
 - Criptografia end-to-end
 - Conformidade com LGPD/GDPR
 - Auditorias de segurança regulares
 - Seguro de cibersegurança
 - Plano de resposta a incidentes

13.3 Riscos de Mercado [em desenvolvimento]

Risco 1: Volatilidade de Preço

- Descrição: Preço de \$BUDM pode ser altamente volátil, afetando utilidade
- Probabilidade: Média
- Impacto: Alto
- Mitigação:
 - Mecanismo de buyback & burn para suporte de preço
 - Staking para reduzir circulação
 - Educação de comunidade sobre volatilidade
 - Opções de stablecoin na plataforma

Risco 2: Falta de Adoção

- Descrição: Usuários podem não adotar a plataforma ou token
- Probabilidade: Alta
- Impacto: Crítico
- Mitigação:
 - Programa de incentivos robusto
 - Partnerships com stakeholders-chave
 - Marketing agressivo
 - Prova de conceito com early adopters
 - Melhoria contínua de UX

Risco 3: Competição

- Descrição: Competidores podem lançar plataformas similares
- Probabilidade: Alta
- Impacto: Alto
- Mitigação:
 - Diferenciadores-chave (tecnologia, comunidade, regulamentação)
 - Vantagem de first-mover
 - Parcerias estratégicas
 - Inovação contínua
 - Efeito de rede

13.4 Riscos Operacionais

Risco 1: Dependência de Equipe

- Descrição: Saída de fundadores ou membros-chave pode afetar projeto
- Probabilidade: Média
- Impacto: Médio
- Mitigação:
 - Documentação abrangente
 - Sucessão planejada
 - Incentivos de retenção (vesting)
 - Equipe diversificada
 - Conhecimento distribuído

Risco 2: Problemas de Conformidade

- Descrição: Não conformidade com regulamentações pode levar a multas ou encerramento
- Probabilidade: Média
- Impacto: Crítico
- Mitigação:
 - Equipe de compliance dedicada

- Auditorias regulares
 - Relacionamento com reguladores
 - Seguro de responsabilidade
 - Plano de contingência
-

14. Conformidade Legal e Regulatória

A BudMed reconhece a natureza altamente regulamentada dos mercados de cannabis medicinal e criptoativos. A conformidade legal é um pilar central do projeto, exigindo uma análise contínua e detalhada por jurisdição.

Brasil

- Status da Cannabis Medicinal: O uso é autorizado pela ANVISA desde 2017, mas permanece limitado, restrito e controlado. A regulamentação completa ainda está em desenvolvimento, com o Governo Federal solicitando mais prazo para finalização.
- Conformidade Esperada: operar estritamente dentro das regras da ANVISA para importação e comercialização de produtos.
- Conformidade Esperada: A BudMed deve garantir a Conformidade Federal para as operações de cannabis e estruturar o \$BUDM estritamente como um Utility Token para evitar a classificação como valor mobiliário pela CVM.

Estados Unidos

- Status da Cannabis Medicinal: Houve uma reclassificação federal de Schedule I para Schedule III em Dezembro de 2025, reconhecendo o uso médico legítimo. No entanto, as leis estaduais continuam variadas.
- Regulamentação de Criptoativos: A regulamentação é fragmentada, com a SEC (Securities and Exchange Commission) utilizando o Teste Howey para classificar tokens.
- Conformidade Esperada: A BudMed deve garantir a Conformidade Federal e Estadual para as operações de cannabis e estruturar o \$BUDM estritamente como um Utility Token para evitar a classificação como valor mobiliário pela SEC.
- Riscos: O conflito entre leis federais e estaduais ainda gera insegurança jurídica, e a postura agressiva da SEC exige cautela e, possivelmente, restrições geográficas.

Europa (União Europeia)

- Status da Cannabis Medicinal: A regulamentação varia significativamente entre os países membros, com o uso medicinal legalizado em muitos, mas com acesso e comercialização estritamente controlados.
- Regulamentação de Criptoativos: O Regulamento MiCA (Markets in Crypto-Assets) é o principal marco, visando harmonizar as regras para criptoativos em toda a UE.
- Conformidade Esperada: A BudMed deve focar em países com regulamentação clara e garantir a Conformidade MiCA para o \$BUDM e a plataforma, atendendo aos requisitos de transparência e governança.

- Riscos: A falta de harmonização regulatória entre os países da UE cria barreiras operacionais e a implementação do MiCA pode exigir adaptações rápidas.

14.2 Conformidade com Regulamentações de Valores Mobiliários

- Classificação legal de \$BUDM (utility vs. security)
- Conformidade com SEC (se aplicável)
- Conformidade com FINMA (se aplicável)
- Conformidade com CVM (se aplicável)
- Análise de risco de reclassificação
- Estrutura legal para mitigar riscos]

14.3 Conformidade com LGPD/GDPR

- Política de privacidade
- Consentimento de usuários
- Direito ao esquecimento
- Portabilidade de dados
- Notificação de violações
- Data Protection Officer (se necessário)]

14.4 Conformidade com KYC/AML

- Procedimentos de KYC
- Limites de transação
- Monitoramento de transações suspeitas
- Relatórios de atividades suspeitas (SAR)
- Parceiros de compliance
- Documentação de conformidade]

14.5 Termos de Uso e Disclaimers

- Termos de uso da plataforma
- Disclaimers de risco
- Limitações de responsabilidade
- Política de privacidade
- Política de cookies
- Política de reembolso]

14.6 Parecer Legal

- Parecer legal de firma especializada

- Data do parecer
 - Jurisdições cobertas
 - Conclusões principais
 - Recomendações
 - Contato para dúvidas]
-

15. Métricas de Sucesso e KPIs

Em desenvolvimento.

16. Conclusão

16.1 Síntese da Proposta

O BUD Token representa uma oportunidade única de criar um ecossistema descentralizado, transparente e incentivado para cannabis medicinal. Através de um modelo econômico robusto, tokenomics bem estruturada e governança progressiva, a BudMed visa:

1. Democratizar o acesso a produtos de cannabis medicinal de qualidade
2. Alinhar incentivos de todos os stakeholders (pacientes, profissionais de saúde, produtores, distribuidores)
3. Criar valor através de utilidade contínua e possibilidade de uso de mecanismos deflacionários
4. Sustentar operações através de modelo econômico autossustentável
5. Empoderar comunidade através de governança descentralizada

16.2 Diferenciadores-Chave

- Tecnologia blockchain (Polygon ou Binance Smart Chain (BSC))
- Modelo de governança progressiva
- Foco em conformidade regulatória
- Comunidade engajada
- Equipe experiente
- Parcerias estratégicas
- Outros diferenciais específicos]

16.3 Mensagem Final

Convidamos parceiros e membros da comunidade a se juntarem a nós nesta jornada transformadora. Juntos, podemos criar um futuro onde cannabis medicinal é acessível, transparente e seguro para todos.

Data de Lançamento: 02 de fevereiro de 2026

Apêndices

Apêndice A: Glossário de Termos

Apêndice B: Referências Técnicas

Apêndice C: Histórico de Versões

Versão	Data	Alterações
1.0	30/12/2025	Versão inicial para revisão jurídica

Disclaimer

Este documento é fornecido apenas para fins informativos e não constitui uma oferta de venda, oferta pública de investimento, produto financeiro ou solicitação de compra de valores mobiliários. O BUD Token pode ser classificado como um valor mobiliário em certas jurisdições, e a oferta pode estar sujeita a restrições legais. O BudMed Token tem natureza estritamente utilitária e está destinado a utilização funcional dentro do ecossistema da empresa Bud Med, não conferindo aos seus titulares participação societária, dividendos, rendimentos, lucros, ou expectativa de retorno financeiro.

Riscos: Investimentos em tokens criptográficos envolvem riscos significativos, incluindo perda total de investimento. Leia cuidadosamente a seção de análise de riscos antes de investir.

Conformidade: Este documento foi preparado em conformidade com as regulamentações aplicáveis. No entanto, as regulamentações podem mudar, e a conformidade futura não é garantida.

Atualização: Este documento pode ser atualizado a qualquer momento sem aviso prévio. A versão mais recente estará disponível em [link a ser identificado quando houver atualização].

Referências

[1] Kaya Mind. (2025). *Anuário da Cannabis Medicinal 2025*. Kaya Mind Dados e Pesquisas LTDA.